

## I.

Das Vertragsverhältnis zwischen dem Partner und der LR Health & Beauty Systems GmbH, im Folgenden LR genannt, wird bestimmt durch diese Geschäftsbedingungen, die LR Liefer- und Zahlungsbedingungen, das u.a. in der Broschüre „LR Marketingplan“ beschriebene Vergütungssystem und die LR Internetrichtlinien.

Es beginnt, wenn der Partnerantrag von LR durch Lieferung der Erstbestellung und Erteilung einer Partnernummer angenommen worden ist.

## II.

Der Partner kauft und verkauft Produkte der LR in eigenem Namen und auf eigene Rechnung.

Der Partner ist nebenberuflich/selbstständig tätig und weder weisungsgebundener Mitarbeiter noch Auftragnehmer der LR. Es ist ihm ausdrücklich untersagt, im Geschäftsverkehr einen anderen Eindruck zu erwecken.

Er kümmert sich selbst um die zur selbstständigen Ausübung seiner Tätigkeit notwendigen behördlichen Genehmigungen und um die ordnungsgemäße Zahlung von Steuern und Abgaben. Erforderlichenfalls hat er den Nachweis einer Gewerbeanmeldung zu führen.

## III.

Partner können nur natürliche Personen oder Gesellschaften mit beschränkter Haftung (GmbH) sein.

Jeder Partner kann nur eine Partnerschaft mit LR begründen. Eine Mehrfachregistrierung, z.B. bei verschiedenen, international tätigen LR Tochtergesellschaften, ist also ausgeschlossen.

## IV.

Der Einkauf der Produkte erfolgt nur direkt bei LR. Der Partner verpflichtet sich, nur vom Endkunden vorbestellte Ware zu ordern oder solche, die er zum unmittelbaren Eigenverbrauch benötigt.

Der Aufbau eines Warenlagers ist verboten.

## V.

Der Partner verpflichtet sich, die Produkte der LR ausschließlich im Direktvertrieb zu verkaufen, d.h. unter Ausschluss des stationären Handels, der Märkte, Messen und von Internetauktionshäusern.

## VI.

Der Partner ist verpflichtet, im Rahmen seiner geschäftlichen Tätigkeit nur solche werblichen Aussagen über LR, die LR-Produkte, das LR-Vertriebssystem und Verdienstmöglichkeiten bei LR zu machen, die mit den offiziellen, schriftlichen, von LR dazu jeweils herausgegebenen Verlautbarungen übereinstimmen. Als Verkaufshilfen (Unterlagen, Preislisten, Kataloge, Präsentationsmuster etc.) darf der Partner nur solche der LR verwenden. Die Benutzung von für LR geschützten Marken im geschäftlichen Verkehr ist dem Partner nur nach vorheriger schriftlicher Einwilligung von LR erlaubt.

## VII.

Der Partner ist verpflichtet, gewerbliche Schutzrechte Dritter und die Regeln des lautereren Wettbewerbs zu beachten. Wird LR von Dritten wegen der Verletzung der Regeln des lautereren Wettbewerbs oder gewerblicher Schutzrechte durch den Partner berechtigt in Anspruch genommen, hat der Partner LR sämtlichen dadurch entstandenen Schaden zu ersetzen.

## VIII.

Dem Partner ist es gestattet, Produkte anderer Unternehmen zu vertreiben mit Ausnahme von Produkten, die mit den von LR angebotenen konkurrieren oder die über den gleichen Vertriebsweg (Direktvertrieb) abgesetzt werden.

## IX.

Vermittelt der Partner andere Vertriebspartner für LR, so erhält er für deren Einarbeitung, Schulung und Betreuung Provisionen nach dem Marketingplan der LR.

Voraussetzung für den Anspruch auf Provisionen auf Eigenumsätze und Gruppenumsätze ist die Vorlage einer Teilnahmebestätigung an einem Starterseminar des Orgaleiters des Partners und weiter, dass ein Eigenumsatz von mind. 100 PW pro Monat erreicht wird.

Die Einhaltung des Linienschutzes ist ein Grundsatz des Vertriebssystems der LR und dient als unabdingbare Grundlage dem Schutze aller Partner. Demnach ist der Wechsel eines aktiven Partners in eine andere Linie grundsätzlich nicht möglich.

Partner und Ehegatten können frühestens 12 Monate nach Beendigung ihrer LR Partnertätigkeit neu vermittelt werden, es sei denn, die Vermittlung erfolgt über denselben Vermittler wie zuvor.

## X.

Der Partner verpflichtet sich gegenüber LR, an Endkunden gelieferte Ware originalverpackt innerhalb von 14 Tagen nach Auslieferung vom Endkunden ohne Angabe von Gründen zurückzunehmen. Er überlässt dem Endkunden die Wahl zwischen Umtausch, Gutschrift oder Erstattung des Kaufpreises. Diese Verpflichtung besteht neben etwaigen Ansprüchen des Endkunden gegen den Partner auf Gewährleistung und/oder Rückabwicklung des Kaufvertrages.

Der Partner kann von LR erhaltene Ware unbeschadet gesetzlicher Ansprüche auf Gewährleistung und/oder Rückabwicklung des Kaufvertrages originalverpackt, neu und in einwandfreiem, verkaufsfähigen Zustand innerhalb von 2 Monaten ab Auslieferung und Rechnungslegung gegen Warengutschrift oder Rückzahlung des Kaufpreises zurückgeben. Verkaufshilfen und -unterlagen sind vom Rückgaberecht ausgeschlossen.

Verlangt der Partner Rückzahlung des Kaufpreises, so wird dieser abzgl. auf den Wert der Ware bereits ausgezahlter Boni und Provisionen sowie abzgl. einer Bearbeitungskostenpauschale in Höhe von 10 % ausbezahlt. Dem Partner bleibt vorbehalten, den Nachweis tatsächlich geringerer entstandener Bearbeitungskosten zu führen.

## XI.

Der Partner wird ausdrücklich darauf hingewiesen, dass es je nach den Umständen des Einzelfalls zur außerordentlichen, fristlosen Kündigung des Vertragsverhältnisses aus wichtigem Grund durch LR führen kann, wenn der Partner jeweils schuldhaft die Grundsätze des Linienschutzes verletzt, LR-Partner für andere Unternehmen abwirbt oder abzuwerben versucht, Bonusmanipulationen vornimmt oder sich an solchen beteiligt oder gegen die Verpflichtungen aus Abschnitt VI. verstößt.

## XII.

Gerichtsstand, Liefer- und Erfüllungsort ist, soweit gesetzlich zulässig, Ahlen in Westfalen.

Ihr Vertragspartner  
LR Health & Beauty Systems GmbH  
Kruppstraße 55, 59227 Ahlen  
Handelsregisternummer:  
HRB 10011 Amtsgericht Münster

Geschäftsführer: Dr. Thomas Stoffmehl (Sprecher), Thomas Heursen,  
Dr. Andreas Laabs

USt-IdNr.: DE 814331344